

# مصادر الدخل المادي في الحياة ( Income )

الوظيفة التقليدية	إستثمار تقليدي	الإستثمار معنا
<ul style="list-style-type: none"> <li>- موظف لدى الغير بدون أي تطوير .</li> <li>- دخل محدود .</li> <li>- ساعات دوام محددة ووقت محدود بدون حرية .</li> <li>- مكان عمل محدود .</li> <li>- مخاطرة ١٠٠% في خسران وظيفتك بأي لحظة .</li> <li>- تقاعد مبكر في أي لحظة .</li> <li>- روتين ودوام يومي بأوقات مجبر عليها دون راحة .</li> <li>- وقت كبير بناء لما تقدمه في وظيفتك .</li> <li>- تحتاج حتى إلى خبرة في نفس مجالك وظيفتك .</li> <li>- أنت ليس مدير نفسك ولكن مدير فوق رأسك .</li> <li>- الموظف كل ما يشتغل ساعات أكثر كلما حصل على دخل أكبر وكلما قل ساعات عمله قل دخله أي</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- تحتاج إلى رأس مال كبير وكبير جداً لتحقيق دخل محترم .</li> <li>- دخل محدود يعتمد على رأس المال ! .</li> <li>- تحتاج إلى خبرة كبيرة في نفس مجال الإستثمار .</li> <li>- وقت محدود أي عندما يكون إستثمارك مفتوح مثل كمرز أو محل قد تجني أرباح وعندما يغلّق لا تجني أرباح مقارنة بالتسويق الشبكي وأنت تألم قد تجني أرباح على مدار ٢٤ ساعة وبكل العالم .</li> <li>- مكان محدود تعمل به المشروع أي في دولتك وفي مدينتك فقط .</li> <li>- إعادة إستثمار رأس المال شهرياً مابين إيجارات وضرائب ورواتب موظفين ونظافة وبلديه ... إلخ .</li> <li>- العائد يعتمد على رأس المال وعلى فرض ذلك كم أقل رأس مال لمشروع ١٠٠٠٠\$ أكثر ماهو العائد خلال عشر سنوات برأس مال كهذا نصفه ٥٠٠٠\$ أقل أكثر .</li> <li>- غير مضمون ٥٠% مخاطرة فشل ٥٠% نجاح .</li> <li>- خوف وقلق من فقدان هذا الإستثمار في أي لحظة كم مشاريع فثحت اليوم وأغلقت اليوم الثاني .</li> <li>- تحتاج إلى علاقات واسعة واسعة جداً لتبدء إستثمارك محتاج إلى دعاية و إعلانات طويلة عريضة لتبدء في إستثمارك .</li> <li>- تحتاج إلى وقت كبير لكي تحصل وتنجح على فرض عشر سنوات أكثر أقل عشرين سنة الله أعلم وكما هو العائد ٢٠ ألف دولار ٣٠ ألف دولار الله أعلم على حسب رأس المال.</li> <li>- المسؤولية تكبر كلما كبر هذا الإستثمار .</li> <li>- الوقت المستهلك في الإستثمار يكبر كلما كبر هذا الإستثمار .</li> <li>- الجهد يكبر كلما كبر هذا الإستثمار .</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- تحتاج فقط إلى شراء منتج رأس مال معدوم .</li> <li>- دخل مفتوح وغير محدود .</li> <li>- لا تحتاج إلى أي خبرة .</li> <li>- تعمل بأي وقت وأي مكان ليس مجبر أن تعمل بأوقات نهار معينه كالوظيفة والإستثمار التقليدي .</li> <li>- أنت مدير نفسك .</li> <li>- غير منتهي .</li> <li>- نسبة المخاطرة ٠% لأنك كأنك أنشريت منتج من أي شركة أو مركز وهو ليس إستثمار تقليدي قد يتعرض للإفلاس أو الإغلاق لأنك تعمل بأي مكان وتستمر برأس مالك مدى حياتك طول العمر بأن الله .</li> <li>- غير إقليمي وإقليمي تعمل داخل بلدك وخارجها .</li> <li>- العائد خلال سنة أو سنتين أو ثلاث نجليها حتى خمسة سنوات تراكمية على حسب قرارك مفروض مبدئياً ٦٠٠٠\$ يعتمد على جهودك واعتقد بأنه أفضل بكثير من أن أنتظر ٢٠ سنة لأحصل على ١٢ ألف دولار أو عشرين ألف دولار أو ثلاثين ألف دولار المسؤولية تقل كلما كبر هذا الإستثمار .</li> <li>- الوقت المستهلك يقل كلما كبر هذا الإستثمار .</li> <li>- الجهد يقل كلما كبر هذا الإستثمار .</li> <li>- تضاعف الأرباح والذي يبده قليلاً ثم يكبر ويكبر حتى يصل إلى دخل أكبر بكثير من المشروع الذي كنت تريد فتحه أو الإستثمار التقليدي وتصل إلى أرباح كبيرة جداً مع مرور الوقت</li> </ul>

# العائد المادي ... مقارنه بالمدة الزمنية – أحمد الخطيب - Quantum Pendant

## العائد المادي ... مقارنه بالمدة الزمنية – أحمد الخطيب

### مسألة حسابية بسيطة

عمرک 25 سنة مثلاً راتبك 500 دولار مثلاً كم هتوفر نفرض أنك كنت قادر 100 دولار كل شهر نضرب 100 دولار في 12 شهر يعني 1200 دولار ... أوكي  
حلو 1200 دولار في عشر سنين 12000 دولار في عشرين سنة 24 ألف دولار في ثلاثين سنة 36000 ألف دولار

نحسب الآن عمرک 25 سنة + 30 سنة = 55 سنة مبروك عليك يا عم ستة وثلاثون ألف دولار هل هو دا مستقبلك فكر وانا في انتظارك

و هعرض عليك أولاً برنامج تدريبي مجاني لأنك مش هتكون مؤهل للفرصة دي إلا بعد ما تتعلم شوية معانا مجاناً طبعاً لأنه ليا مصلحة بعد كذا ع الله يقطع فيك  
يعني

وهعرض عليك بعد ما تتواصل معانا أنه ممكن تحصل 36000 ألف دولار في ثلاث سنوات أفضل من انك تحصلهم في ثلاثين سنة

أنا في السنة الثانية لسه ومن تجربة . لو تحب تعرف الفرصة مع مدرب ممارس انا في انتظارك

و عندنا قاعة عروض عمل وتدريبات أون لاين ( تعليم عن بُعد ) يعني جنبك جنبك لو تكون بالصين هتفهم هتفهم إلا لو أنته مش ناوي تفهم يبقى المشكلة في  
العربي مش في الحمار دعم متواصل

على مدار الساعة 24 ساعة

زينا على الرابط التالي و أسأل ودور على أخ لك من الأردن أسمو أحمد الخطيب يحب يساعد نفسه ويساعدك عشان نغير واقعنا

<http://login.meetchap.com/conference,jordannmi>

أرقام الهواتف للتواصل

**أحمد الخطيب**

**00962785414357**

**00962775648718**

إيميلات المراسلة للأنبوكس وكذلك مسنجرات للتواصل عبر المحادثة المباشرة

Yahoo Messenger: [Jordan\\_nmi@yahoo.com](mailto:Jordan_nmi@yahoo.com)

Skype Messenger : [ahmad.nmi@outlook.com](mailto:ahmad.nmi@outlook.com)

Skype Messenger : ahmad.nmi

Face book : <https://www.facebook.com/ahmad.alkhatib.52>

Twitter : [https://twitter.com/Ahmad\\_NMI](https://twitter.com/Ahmad_NMI)

## العمل العادي التقليدي

للحصول على راتب ممتاز يحتاج

12 سنة دراسة + 5 سنوات دراسة جامعه = 17 سنة بعد هذه السنوات تخيل انك حصلت على وظيفة براتب 500 دولار وهذا هو ما فوق المتوسط ، حسناً هل تستطيع توفير كامل المبلغ بكل تأكيد لا ؟

دعنا نعمل عملية حسابيه خيالية مستحيلة نوعا ما إذا أنت أستمريت في هذه الوظيفة 30 سنة وأنت توفر إذا إستطعت 250 دولار

أحسب  
250 دولار X 12 شهر X 30 سنة = 90 ألف دولار

تخيل معي  
انك تعمل 30 سنة وكل ذلك الجهد في الاخير يكون مجموعه 90000 تسعين ألف دولار وأنت تعلم بأنه صعب ذلك  
أضف ذلك إلى عمرك وأحسب الباقي من عندك ماذا أقصد

لو فرضنا عمرك الآن 25 سنة  
25 سنة + 30 سنة = 55 سنة مبروك عليك 90 ألف دولار إذا قدرت توفرهم أساساً

## الاستثمار لدينا

هنا سنضع المختصر المفيد لنتائج التي ستحصل عليها من خلال الانضمام لدينا مخطط لمدة خمس سنوات أقل أقل معدل نجاح كالتالي :

السنة	الاشهر	عدد الاشخاص	عدد الاشخاص خلال السنوات	المبلغ التراكمي الذي سوف تحصل عليه
السنة الاولى	خلال الست الأشهر الأولى	$1 \times 4 = 4$	خلال السنة الاولى يكون عدد الاشخاص 16	\$180
	خلال 6 اشهر الثانيه	$4 \times 4 = 16$		
السنة الثانية	خلال 6 اشهر الاولى	$16 \times 4 = 64$	خلال السنة الثانيه يكون عدد الاشخاص 16X16 = 256	\$1280
	خلال 6 اشهر الثانيه	$64 \times 4 = 256$		
السنة الثالثة	خلال 6 اشهر الاولى	$256 \times 4 = 1024$	خلال السنة الثالثه يكون عدد الاشخاص 16X16X16 = 4096	\$20480
	خلال 6 اشهر الثانيه	$1024 \times 4 = 4096$		
السنة الرابعة	خلال 6 اشهر الاولى	$4096 \times 4 = 16384$	في السنة الرابعه يكون عدد الاشخاص 16X16X16X16 = 65536	\$327680
	خلال 6 اشهر الثانيه	$16384 \times 4 = 65536$		
السنة الخامسة	خلال 6 اشهر الاولى	$65536 \times 4 = 262144$	في السنة الخامسه يكون عدد الاشخاص 16X16X16X16X16 = 1,048,576	\$5242880
	خلال 6 اشهر الثانيه	$262144 \times 4 = 1,048,576$		

هذا الجدول يوضح التالي  
تخيل انك أنت دخلت لهذا الاستثمار وخلال 6 أشهر من دخولك أحضرت 4 أشخاص وباقي حياتك لم تعمل أي شيء.  
وأيضا كل واحد من الاربعة الذين أدخلتهم نفس قصتك  
عند كل واحد 6 أشهر ويجب عليه انه يحضر 4 أشخاص.

يعني باختصار كل واحد من خلال دخوله لهذا الاستثمار مطلوب منه خلال فتره وقدره 6 أشهر أنه يجيب ويعرف 4 أشخاص على هذا الإستثمار والناتج الذي سوف يحصل عليه الشخص بعد فتره وقدرها 5 سنوات فقط هو

5242880 خمسة مليون دولار  
بالمنطق وبن افضل (( تجتهد 30 سنة وفي النهاية تحصل على 90000 ألف دولار ))؟؟؟  
ام انك جهد في هذا النوع من الاستثمار وبعد 5 سنوات تحصل 5242880 خمسة مليون دولار ؟؟؟؟

((حتى لو قلنا انك راح تحصل على نص مليون دولار خلال 30 سنة أليس أحسن من جهد 30 سنة مقابل 90000 ألف دولار وأنت وأنا نعلم بأن حسبتك بالوظيفة خيالية))  
يعني هذا الاستثمار يختصر لك أكثر من 90% من الجهد المبذول مقارنة بالعائد المادي والمدة الزمنية

وللعلم هذا ممكن يكون أقل شيء ممكن تحصل عليه في الحقيقة ((كل الأدلة ال تحتاجها موجودة بإذن الله)) لأنه يعتمد على جهودك وجهود فريقك قد تحقق أكثر قد تحقق أقل قد تنجح وقد تفشل ولكن هنالك أشخاص مثلي ومثلك ناجحون !

ولكن الشركة هنا إذا استمرت على هذه الخطة سوف تفلس لذلك وضعت صمام أمام لها لا يمكن لأحد أن يتجاوزوه وهو أحد أسرار بقائها وسوف تستمر إلى شاء الله و بناء على عدد الوكالات المفتوحة كمثال لو فتحت وكالة واحده فإن صمام الأمان هو 450 دولار يوميا لك أي تحصل على 450 دولار يوميا أنت والباقي أرباح فائضة للشركة وهذا يسمى " فلاش أوت " لا يمكن أن تتجاوزوه وعندما تفكر افترض بأن الشركة أخذت 80% من المبلغ أي 4 مليون دولار وتركت لك مليون دولار في خمس سنين فكر بها وسوف تجد نفسك ربحان ولو تخيلت أنها فقط تركت لك 90 ألف دولار في خمس سنوات أنت كذلك ربحان أفضل من 30 سنة وأجني بها مبلغ 90 ألف دولار وبالتالي هذا الاستثمار لا يفرض عليك ترك حياتك التقليدية أستمر في وظيفتك إن وجدت وركز على فرصة أخرى كهذه دائماً هنالك حلول أفضل ..... أيهما سوف تختار ( اخترهما معاً ) .

لا تخشاً ان لحياتك نهاية بل ما يجب ان تخشاه ان تغادر هذه الحياة دون ان تصنع شيء عظيم

# أسباب الدخول في هذا الاستثمار والعمل

مهم مهم جداً / تذكر المدرب والقائد الناجح هو سر نجاحك في انتظارك في الجولة الأولى من التدريب والثانية والثالثة ويجب توفير وسيلة اتصال صوتي إن وجدت لأشرح لك أكثر لأنه يجب أن تتدرب جيداً عبر الإنترنت أو الموبايل إذا كنت خارج الأردن قد أزورك أو

## تزروني

- (1) الدخل الإضافي ( بكل تأكيد جميعاً نرغب بعمل إضافي يعود لنا بدخل إضافي ) .
- (2) امتلاك العمل الخاص ( عمل خاص أنت مديره ورئيسية وليس موظف ومرووس عند أحد )
- (3) الحرية المالية ( عمل حقيقي وعائد مادي قوي يستحق أن نضحى من أجله بتأمين حياة مادية كريمة فعلية )
- (4) الحرية الزمانية ( تعمل بأي وقت وبأي زمان وعلى أي مستوى في العالم ليس كالوظيفة العادية دوام إجباري ورتين مُمل وساعات طويلة )
- (5) الحرية المكانية ( تعمل بأي مكان وعلى أي مستوى في العالم ليس كالوظيفة العادية دوام إجباري ورتين مُمل وساعات طويلة ومكان مُحدد )
- (6) العمل غير إقليمي ( داخل بلدك وداخل مدينته وخارج دولتك في مختلف أنحاء العالم وأنت في بلدك )
- (7) مساعدة الآخرين ( من خلال هذا العمل وعرضه أنت تساعد الكثير من الناس المحتاجين إلى فرصة العمل هذه )
- (8) تطوير الذات ( تستطيع من خلال هذا العمل النمو بمهاراتك وإطلاق عنان إبداعك به بشكل صحيح )
- (9) علاقات جديدة ( بناء العلاقات تستطيع تكوين علاقات جديدة من خلال هذا العمل )
- (10) التقاعد المبكر ( عندما تفكر بها وانت كموظف سوف تجد نفسك بعد فترة من الزمن بأنك متقاعد ولاتملك اي مصدر دخل آخر )
- (11) الإرث الطيب ( تأكد بأن هذا الإستثمار سوف يسعد كثير من خلفك بعد عمر طويل إن شاء الله وتترك إرث طيب لمن تحبهم ) .
- (12) لا تحتاج لأي خبرة ( مقارنة بالوظيفة العادية وحتى المشاريع التقليدية )
- (13) غير منتهي ( الوظيفة سوف تنتهي ولكن هذا العمل لا ينتهي إلى ما شاء الله استثمار حقيقي مدى الحياة ومتوارث )
- (14) العمل الجماعي ودعم الفريق الواحد .
- (15) لا أحد خاسر .
- (16) نسبة المخاطرة 0% . مقارنة بالوظيفة العادية 100% مخاطرة لأنه ممكن في أي وقت أن تفقدها وكذلك المشاريع التقليدية نسبة المخاطرة تصل إلى 50% أو 30% على حسب نوع المشروع ومقارنه برأس المال الكبير جداً .
- (17) رأس المال قليل في استثمار كبير مقارنة بأي استثمار آخر فأنت تحتاج إلى رأس مال كبير .

هنالك أسباب كثيرة أخرى ولكن نحاول الإيجار هنا عندما تتواصل معي سوف يكون هنالك تفصيل أكثر

هنا لا أقول لك بأنك في يوم وليلة سوف تصبح ثري ولكن أكد لك بأن هذا هو الطريق الصحيح للثراء ... وأنا لا أقول لك بأن تترك وظائفك لا أستمّر بممارسة حياتك الطبيعية وهذا عمل إضافي سوف تشعر بأنه حقيقة وهدف صحيح وسوف تستطيع من خلاله إمتلاك سيارتك الخاصة ومنزل أحلامك الخاص وتربية أطفالك وإدخالهم أفضل المدارس وتكوين مستقبل صحيح لهم ولك ! فقط إتصل لتعرف أكثر



والخ ..... من الاسباب التي تعتقد انها وراء عدم تحقيقك لحلمك

سأطمئنك واقول لك ان اغلب اصحاب الملايين في العالم كانوا مثلك

لم يولدوا وفي فمهم ملعقة من ذهب

لا يملكون رأس المال

ولا الوظيفة

ولا الميراث

بدأوا من نفس النقطة التي تقف فيها الان، نقطة الصفر

غريب... اذا كيف اصبحوا من اصحاب الملايين؟؟؟

ما الذي يملكونه وانا لا املكه؟؟؟

الجواب وبكل بساطه انهم استغلوا الفرصة فقط وتعبوا واجتهدوا على انفسهم وكان عندهم ايمان وثقه بقدراتهم وبالهدف الذي يروودون تحقيقه

كل شخص تأتيه فرصه في حياته...، اما ان يستغلها او يتركها القرار عائد له فقط وليس لاحد غيره

اذا كنت بانتظار فرصه؟؟؟.....

انا الان بصدد ان اعرض عليك فرصه الحياة اذا كنت بالفعل تريد فرصه لتغيير حياتك وتحقيق احلامك

ولكن في البداية...

ابدأ بتغيير نفسك، بشكل حقيقي، لا تنتظر رحمه الوظيفة التي تكاد تكفي لمصاريفك الى متى سوف تبقى هكذا ما الذي يمنعك من خوض غمار التجربة

وكن واثقا بان من لا يجرب شيء جديد في حياته سوف تبقى حياته على ما هي عليه بدون اي شيء جديد ولا يتغير فيها شيء.

لن تخسر شيء اذا قررت النجاح وتغيير حياتك...

الاذكياء هم الذين يستفيدون من اخطاء انفسهم

الحكماء هم الذين يستفيدون من اخطاء الاخرين

انا افضل ان احصل على 1% من جهود 100 شخص على الحصول 100% من جهودي،

(أندرو كارينجي)

هناك نوعان من الناس في العالم: هناك نوع يعرف بأنه يستطيع النجاح ونوع اخر يعتقد بأنه لا يستطيع النجاح، وكلاهما على حق،

(هنري فورد)

أنا أفضل أن أكون كالسلحفاة في الطريق الصحيح على أن أكون كالغزال في الطريق الخطأ

تعلمت أن هناك أناس يسبحون في إتجاه السفينة و هناك أناس يضيعون وقتهم في إنتظارها

في عام 1976 قال بلجيتس هدفي ان اصل الى يوم يكون في كل منزل جهاز كمبيوتر وعليه نظام تشغيل خاص بي، في تلك الايام كان حجم الكمبيوتر الواحد بحجم المنزل كامل وكان هذا مستحيلا، والكل قال له بانه مجنون ولن يتمكن من ذلك، والحمد لله ان بلجيتس لم يسمع كلام الناس، لأنه لو سمع كلام الناس لكنا الان في تخلف ولم نصل الى ما نحن اليه اليوم، كل بيت فيه كمبيوتر وعليه نظام تشغيل ويندوز، ما كان مستحيل الان اصبح واقع لان بلجيتس عنده ايمان بالفكرة وثقه بالنفس

لقد فشلت في تخطي الامتحانات والنجاح في الجامعة ولم اتمكن من الحصول على شهادة هندسة الكمبيوتر، واصدقائي تمكنوا من اجتياز الامتحانات بنجاح وحصلوا على شهادة الهندسة واصبحوا موظفين في مايكروسوفت بينما انا املك مايكروسوفت.

(بلجيتس)

غير طريقة تفكيرك، يتغير العالم من حولك ، سر النجاح هو إنتهاز الفرص

فكر كم فرص ضاعت من حياتك بسبب أقرب الناس إليك وأعز الأصدقاء وبسبب نصائحهم الخاطي

والسلبي والناقد أحسب ماذا حققت في حياتك إلى الآن وإلى متى ستظل هكذا

# NETWORK MARKETING INTERNATIONAL



فريق النسور  
الطريق الى النجاح



NMI

عرض العمل النظري

"TOGETHER FOREVER"

صَدَقَ اللهُ الْعَظِيمُ

قَالَ اللهُ تَعَالَى  
إِنَّ اللَّهَ لَا يُغَيِّرُ مَا بِقَوْمٍ  
حَتَّى يُغَيِّرُوا مَا بِأَنْفُسِهِمْ

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

إخواني لقد تم طرح هذا المشروع الرائع عليّ ولما فيه من فائدة مستقبلية لك ولنا جميعاً ، أحببت أن أطرح عليك و عليكم شرحاً مفصلاً لهذا المشروع ، لذا أريد منك تفرغ نفسك مدة لا تقل عن 30 دقيقة إلى 55 دقيقة وأن تستعرض معي هذا المشروع بعناية فقد تكون هذه الدقائق المعدودة نقطة تحول وتغير في حياتك المادية .

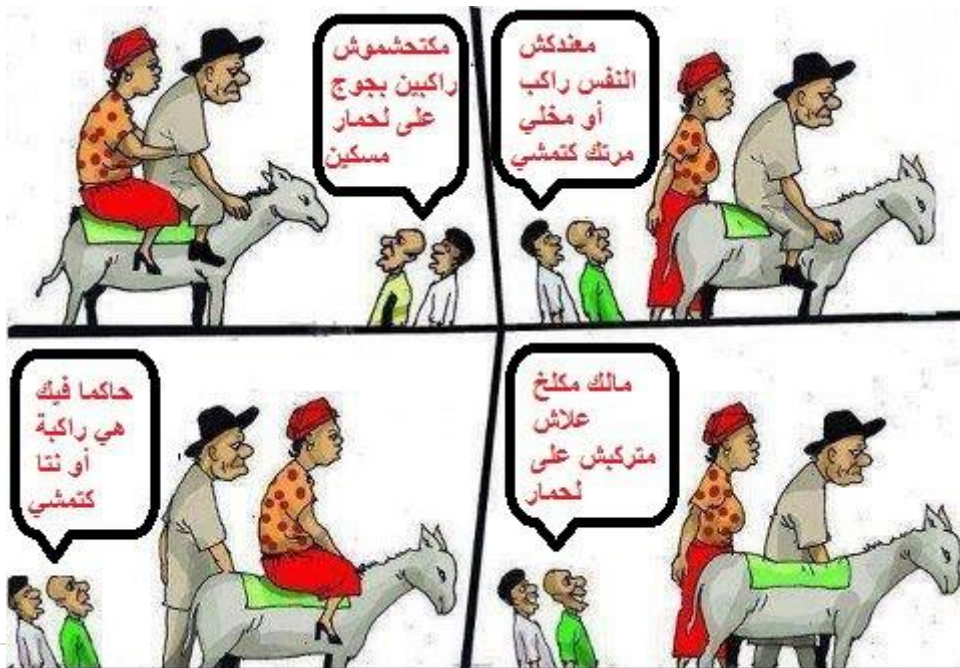
نجاحك نجاحي ونجاحي نجاحك

دعنا نتشارك في النجاح

## أهلاً وسهلاً في عالم الحرية المالية

فكل واحد منا عنده اهداف وعنده احلام وعنده طموح. يتمنى ان يمتلك سيارة ، يتمنى ان يسافر. يتمنى أشياء كثيرة ولكن للأسف الوظيفة التقليدية تقيدنا. ((صحيح)) . وأكد كل شخص منا يحلم بأن يغير من حياته ويجلب له دخل إضافي. والكل بحاجة إلى دخل إضافي. كل واحد فينا فيه ألم من أعز الناس له. فيه ألم من أقرب الناس له . أعز الناس ما وقف بجانبه. من أجل ذلك انت اليوم هنا من أجل تغير من هذه الحقيقة وتغير من واقعك وتحسن من دُخلك المادي ، وتثبت للعالم كله أنك افضل إنسان. وأنك سوف تنجح في الحياة.

## كلام الناس وأعز الناس ضيع حياتي



لذلك ليس من الضروري ان يكون عملك في مجال تخصصك. ليس من الضروري انك محامي، ليس من الضروري انك دكتور، ليس من الضروري من اي شخص ان يعمل في مجال تخصصه. 80% من الاجانب لا يعلمون في مجالات غير تخصصهم. وهذا هو سبب الفقر العربي كل واحد مؤمن انه لا يمتلك أي مهارة. (( ولقد خلقنا الانسان في احسن تقويم)). ولقد كرّمنا بني ادم . تأكد انك انسان عظيم ورائع وتستطيع النجاح.

ما هو الفرق بين الذكي والحكيم ؟ الفرق بين الذكي والحكيم ، الذكي : الذي يتعلم من اخطائه ، ولكن الحكيم الذي يتعلم من أخطاء الأكبر منه بالسن. دعونا نتعلم من اخطاء إخواننا، و من أجدادنا ، وابائنا، واقاربنا. ما الذي عملوه؟! الذي كان مهندس ، الذي كان متقاعد من الحكومة، الذي عنده وظيفة خاصة، الذي عنده محل . ما الذي عملوه؟! مازالوا كما هم. يعني سيارته مثل ماهي، بيته مثل ما هو، هذا اذا كان موجود اصلا !. عايش تقليدي عايش شخص عادي. حسنا ! لماذا لا نتعلم من أخطاء الناس الذين من قبلنا ، نحن الان في زمن التكنولوجيا ، التكنولوجيا تقول لك : الذي يستغل التكنولوجيا ان شاء الله ستتغير حياته المادية خلال ثلاث سنوات متتالية تقريبا من 70-90% . بعد خمس سنوات أو ست أو سبع سنوات سوف يوصل للحرية المالية بإذن الله .

سوف احكي لكم قصة واقعية اخذنا منها العبرة:

## الفرصة نادرًا ما تأتي ونادرًا ما تعود



### الأمير الوليد بن طلال

يمكن تعرفون المليونيير السعودي الامير الوليد بن طلال ويمكن ما تعرفونه هذا رجل يعتبر من أثري أثرياء العالم ، وهو مصنف من أغنى 10 اشخاص بالعالم.

أستضيف هذا الامير في قناة MBC. وخلال الحوار معه سألته المذيعة سؤالين :

السؤال الاول كان : كم يبلغ حجم مُمتلكاتك واموالك في البنوك يا سعادة الأمير؟

فأجاب: تريدان المبلغ قبل السؤال او بعد السؤال ؟ !

وهذا ان دل على شيء فهو يدل على ان رصيده يزيد كل ثانية.

والسؤال الثاني كان : انت يا سعادة الامير لم تولد من الاثرياء وكما انه معروف انك لم ترث ارثا عن والدك فكيف حققت هذه الثروة؟

فأجابها اجابة عملية بأن اخرج دفتر شيكاته من جيبه ووقع عليه وكتب اسم المذيعة وقال لها: اكتبني المبلغ الذي تريدينه . وهو حلال عليكي ...

أُخرجت المذيعة وقالت : لا يا سعادة الامير لا تفهمني غلط. هو مجرد سؤال ليعرف الجمهور الطريقة الى ما أنت به الآن... ولكن الامير اعاد كلامه مرة ثانية وثالثة والمذيعة ازدادت احراجا. اخذ الامير الشيك ومزقه ووضعه امامه على الطاولة

وقال لها: هذا الفرق بيني وبينك، انا استغلّيت أدنى فرصة مرت علي، وأنتي انتك فرصة لتصبحي اغنى مذيعة في العالم ولم تستغليها... ولهذا بقيتي مكانك مذيعة وموظفة عندي وانا صاحب القناة.

نحن يا اخواني تأتي فرص لنا الى باب منازلنا ، ونحن نظل نفكر ونفكر الى ان يأتي شخص اخر يستغل الفرصة ونحن نظل كما نحن . واليوم سوف اعطيكم فرصة !!

لو تريد فعلا ان تكون شخص اخر .

تابع معي..

ولكن قبل ان اعرض عليك هذه الفرصة يجب ان اوضح لك مصادر الدخل

يوجد أربعة طرق لتحقيق الدخل . وهي اما ان تكون موظف او صاحب عمل حر بدون موظفين او صاحب تحاري مع وجود موظفين او مستثمر . وفي كل هذه الطرق من مصادر الدخل المالي، يوجد سلبيات ويوجد ايجابيات. فالموظف : الدخل محدود ويتحكم به الغير. قد يكون ايجابياته من دون مخاطر! ومع ذلك انا انفي ذلك. لأنه يمكن وانت موظف حكومي اذا تغيبت 20 يوم تفصل. ولو انت قطاع خاص يدوسون عليك. لأن الموظف ((عبد)). الرئيس يتحكم بالدخل.

واذا كنت صاحب عمل حر بدون وجود موظفين، حسنا ! انت تتحكم بمستوى الدخل، ولكن اذا توقف العمل يتوقف الدخل.

و إذا كنت صاحب عمل تجاري مع وجود موظفين تكسب من مجهود الآخرين . ولكن يوجد مشاكل ادارية. ياما مشاريع اغلقت.

اما إذا كنت مستثمر: فأنت تحقق دخل بدون مجهود، ولكن هناك مخاطره ماليه كبيره.

الحمد لله رب العالمين، استطعنا الوصول الى عمل غير تقليدي بطريقة غير تقليدية. تقوم بجمع ايجابيات كل الطرق الاربع وتلغي كل السلبيات. اليوم اذا عرضنا عليك هذه الطريقة الغير تقليدية، هل سوف توافق؟؟ نعم ام لا ؟؟؟!!

1. بدون مخاطره. 2. انت تتحكم بمستوى الدخل. 3. تكسب من مجهود الآخرين. 4. دخل بدون مجهود.

طبعاً! دخل بدون مجهود غير صحيحة. في البداية انت سوف تجتهد قليلاً لكي تستريح. مثلاً: شخص بدأ ببناء عمارة وبعد ذلك أسسها وبعد ذلك يقوم باستلام إيجاراتها. وهكذا تستريح طول عمرك.



ولكن هناك إحصائيات عالمية قسمت العالم إلى الأربعة الأقسام السابقة. واثبتت أن الموظفين وأصحاب الأعمال الحرة هم من فئة الـ 95%. وأصحاب المليارات هم من فئة الـ 5%. الغريب بالموضوع أن عدد سكان العالم 7 مليار نسمة. إذا! لماذا هناك 95% من سكان الكرة الأرضية موظفين وهناك 5% هم أصحاب المليارات!!

لأنهم لم يستغلوا الفرص. كل فرصة كانت تأتي لفئة الـ 5%، كانوا يستغلونها. لذلك انتقلوا من فئة الـ 95% إلى الـ 5%. والغريب بالأمر أن الـ 95% يعملون لدى الـ 5%. واليوم سوف نعرض لك فرصة يمكن أن تنقلك من 95% إلى 5%. هل ستوافق؟ أم سترفض؟ الخيار لك.

لكن هنالك مشكله!! نحن الآن من فئة الـ 95% أي الموظفين. صحيح!!

وطول ما نحن في فئة الـ 95% ليس من الممكن أن نتحرر من قيود الوظيفة و من دائرة الدخل المحدود. واحلامنا هي تلك النجوم خارج هذه الدائرة. ماهي احلامنا؟ هي تلك التي هي من حقنا جميعاً.

(( تربية اطفال، زواج مثالي، سيارة فاخرة، بيت ملك، حج، حرية شخصية: حرية وقت ومال)). بوضعك الحالي كم محتاج سنة لكي تحقق هذه الاحلام

لنكون منطقيين. اذا نحن في وظائف، كم متوسط الرواتب في الشرق الاوسط؟ دعونا نعمل حاسبة خيالية! اذا كان لديك دخل \$500. وان متوسط ساعات العمل 8 ساعات وانتم عارفين ان هذا مستحيل وكل شخص على حسب اقتصاد بلده. اذا انت في ظل وضعك الحالي وفي ظل غلاء المعيشة وارتفاع الاسعار، هل انت قادر توفر من هذا الراتب؟! هذا اذا كنت اصلاً موظف. لنفرض انك وفرت \$100. بعد 10 سنوات سوف تصير \$1200 وبعد 30 سنة سوف تصير \$36000. الف مبروك. في عمرك الحالي بعد 30 سنة كم سوف يصير عمرك بالتحديد؟! 50، 60، 70



سنة. هل هذا المبلغ الذي سوف يحقق احلامك وطموحاتك ؟ اذا انت في الطريق الخاطئ. اذا ما هو الحل؟؟!!

ببساطة الحل هي التجارة . كلنا سنفكر بالتجارة وبمشروع خاص بنا . ولكن ما هي متطلبات المشروع التجاري؟

التجارة التقليدية	
١- رأس مال كبير . ٢- مكان . ٣- خبرة . ٤- كادر . ٥- علاقات كبيرة جداً . ٦- دعايا وإعلان قوية . ٧- وقت محدد . ٨- المخاطرة ٥٠ % .	

رأس مال كبير، مكان ، خبرة وكادر وعلاقات كبيرة ودعاية وإعلان ، ومخاطرة 50%. المخاطرة وهذا ما يعمل حسابه أي تاجر. هل انت ضامن مشروعك؟ اكيد لا. النسبة المنطقية 50% نجاح و50% فشل. حتى لو كنت ذكي وعندك الخبرة الخارقة والمكان المميز . سوف تنخفض نسبة المخاطرة الى 20%.

حسنًا! نحن تجارتنا غير تقليدية . باذن الله تعالى المخاطرة فيها 0%. لانه أي مشروع لا يوجد فيه رأس مال كبير لا يوجد فيه مخاطرة. نحن رأس مال مشروعنا تقريبا في حدود ال 45\$ - 120\$. ياما ضاع علينا اموال واشترينا حواسيب وهواتف وانسرقت علينا. واشياء كثيرة. لا يوجد مخاطرة. النجاح باذن الله 100%. بدون خبره. لا نطلب منك شهادات ولا خبرات ولا لغات ولا تعقيدات. تريد فقط استثمار وقت فراغك.

اليوم 24 ساعة. 6 ساعات نوم و8 ساعات عمل . لو فرضنا انك طالب او موظف او أي شي تريد بكل تأكيد يوجد لديك أوقات فراغ. نريد منك استغلال أوقات فراغك. سوف تقول بدون أي شروط؟! (( لا )) من الضروري أن يوجد شروط. نحتاج منك 3 اشياء: الصبر والجهد والاستمرار. في أي جامعة او وظيفة او مشروع يحتاج الى الصبر والاجتهاد والاستمرار. صحيح!

نحن شغلنا وطريقتنا وتجارتنا غير تقليدية.

التجارة التقليدية	التجارة غير التقليدية
١- رأس مال كبير . ٢- مكان . ٣- خبرة . ٤- كادر . ٥- علاقات كبيرة جداً . ٦- دعايا وإعلان قوية . ٧- وقت محدد . ٨- المخاطرة ٥٠ % .	١- المخاطرة ٠ % . ٢- النجاح ١٠٠ % . ٣- بدون خبرة . ٤- إستثمار أوقات الفراغ . اليوم ٢٤ ساعة : ٦ ساعات نوم . ٨ ساعات عمل .

، لو كان تقليدي كنت قد سمعت به من قبل. سوف اعطيكم فكرة عن العمل التقليدي لكي تفهموا عملنا. أي عمل تقليدي يتكون من عنصرين مهمين جداً هما المصنع والزبون.

لنفرض انه مصنع نوكيا : كسؤال صغير كل واحد يسأل نفسه هذا السؤال جوالك كلفك مثل ما كلف المصنع؟! أكيد لا كمثال كلف المصنع \$100 الان المصنع أكيد سوف يضيف ربح عشرين بالمائة ارباح. سوف يكلف المصنع \$120 سيصل المنتج للزبون بسعر \$200. يعني على ربح 100%. تكلفة الجهاز \$100 و 100% أرباح ، هنا يوجد 80%. الى اين ذهبت؟؟!! 80% ذهبت الى أربع مراحل وهي: دعاية وإعلان موزع إقليمي تاجر جملة صاحب محل تلفونات. كل واحد سوف يضيف ربح 20%. حسنا! تلك الـ 80% من الذي قام بدفعها؟ الزبون انا وانت . ما هو ذنبنا لكي ندفع تلك المبالغ . هذا هو العمل التقليدي . ولكن نحن عملنا غير تقليدي .

في عام 1945 ظهر نظام جديد . اسمه (Network Marketing) نظام التسويق الشبكي او البيع المباشر. يعمل هذا النظام على توصيل المصنع بالزبون والزبون بالمصنع مباشرة . ويلغي كل الوسطاء. وقال للمصنع : انت ضاعف ارباحك الى \$140 بدلا من \$120 ولكن بشرط توصيل المنتج للزبون بـ \$160 بدلا من \$200 . في هذه الحالة من المستفيد؟ الزبون والمصنع. المصنع ضاعف ارباحه . والزبون اخذ المنتج بسعر اقل.

### العمل التقليدي



### العمل معنا



أنا وانتم نعرف أنه شيء مهم جداً في حياتنا الإشهار الدعاية والإعلان. الموزع ، تاجر الجملة ، وصاحب المحل. لأنهم شيء مهم في حياتنا . من غيرهم ، أنا الان اعرف أي نوع استعمل من سيارات

،من حواسيب، من تلفونات، من أكسسورات ،من الضروري وجود الدعاية والاشهار. انا وانتم رأينا إنه لغينا أي وسيط بيني وبين المصنع.

في هذه الحالة كيف سنعرف بوجود مصنع في أمريكا ، او في فيلندا، او في هنجاري في الصين ؟ !

ببساطة شديدة انا وانتم أقوى مبيعات في العالم. البيع المباشر. ((face to face)) التسويق الشبكي ماذا يقول ؟ كون زبون وأعمل دعاية كلامية وخذ فلوس. (( صعبه)) بمعنى نحن من صغرنا ونحن كل يوم نعمل آلاف الدعايات الكلامية بالمجان. مثلا : لو إنا سألتك سؤال يا فلان أريد مطعم ، اريد حلاق ، اريد كهربائي ، نحن كل يوم نعطي ألف دعاية كلامية مجانية. صحيح! صحيح يا سلام مطعم هاشم .... الخ ...

ولكن التسويق الشبكي لا. كون زبون وأعمل دعاية كلامية وخذ فلوس. صعبة ! ليست صعبة.



نحن نعلم قوة الدعاية الكلامية والشفوية عن طريق الضم حيث أن صديقك أو صديقتك يشتري أو تشتري من خلالك ولكن بعض الشركات تستغلنا ولا يعطوننا شيء و إكتشفت الشركات العالمية أن ٨٠٪ من مستهلكين منتجاتهم يقومون بالشراء بهذه الطريقة وهو ما يسمى الدعاية المباشرة عن طريق الضم فأصبحوا يتوجهون إليه أكثر مؤخراً ومقابل هذه الدعاية يعطوننا أرباح ونشاركهم أرباحهم لأننا نساعدهم على زيادة مبيعاتهم .

نحن شركتنا تعمل بنفس النظام. ولكن المصنع ضاعف ارباحه واخذ \$140 والزبون اخذ \$180 ! كم الفارق؟ (\$40) الى اين ذهبت؟ سوف تكون من نصيبنا. ولكن هنا هي لم تفتحها لنا باب صدقه او صندوق تبرعات. الشركة لكي تعطينا هذه الملايين من الضروري ان نوفر عليها . بمعنى الشركة قالت: انا لن اعمل اي دعاية و اعلان في التلفاز ولا في المجلات ولا في الصحف ولا في اي مجال اعلامي. نحن سنكون اصحاب الدعاية ( ok ) ثاني شيء لن تفتح فروع ولا مراكز. وهذا يخدم مصلحتنا. ولكن اذا لا يوجد فروع ولا مراكز كيف سوف يصل المنتج؟! ببساطة شديدة. الشركة لديها موقع الكتروني (WEB SIGHT) . تتعامل online . انت الشركة لا تعرفك. لكي تعرفك يجب ان تحصل على عضوية . كمثال بسيط : لو اشتركت في نادي رياضي او صحي سوف تقطع عضوية شهرية او سنوية. اذا انت كيف ستضمن الملايين هذه والفلوس التي ستأخذها على المدى البعيد. كيف سوف تقدر الشركة



مجهودي ومجهودك وتفرق بيننا. يجب ان تمتلك نظام اداري ومحاسبي داخل موقع الشركة online .  
وهذه العضوية تشمل تكلفة بدايتك بالتجارة

**تخيل منذ صغرك كل دعاية كلامية تأخذ عليها 5\$ فقط كم يفترض لديك أموال الآن ؟؟؟؟؟؟؟**

**شركتنا تعمل بنفس هذا النظام**

اسم شركتنا NMI اختصار لكلمه العالمية للتسويق الشبكي عربية الأصل أحب أعرفكم عليها تعريف سريع:

**N.M.I**

**NETWORK MARKTING INTERNATIONAL**

**الشركة العالمية للتسويق الشبكي**

شركه عربية الأصل ومقرها في لبنان

بدأت عملها بتاريخ

**03/03/2013**

قام بتأسيس الشركة الليدر / يزيد الفايز من الاردن بالشراكة مع الليدر / سامر صالحة من لبنان  
وهما من أقوى مدربي التسويق الشبكي وقادة أعظم فريق من المسوقين الشبكيين على مستوى العالم  
"فريق النسور"

صاحب اقوى انتشار في جميع الدول العربية والاجنبية

وخبرة تمتد الى سبع سنوات في مجال التسويق الشبكي

لذلك ففوة الشركة في حجم انتشارها على مستوى العالم

شعار الشركة " معا للأبد "

**TOGETHER FOREVER**

موقع الشركة محمي من قبل شركة فيري ساين "VeriSign"

وهي من اقوى شركات الحماية الأمريكية التي تعتبر انتربول الانترنت أو الشرطة الدولية على الانترنت

وتحمي أكثر من 900 ألف موقع حول العالم من بينها أهم البنوك والشركات العملاقة مثل: بنك HSBC، موقع التسوق الأمريكي العالمي E-Bay وموقع البنك التجاري اليمني ومواقع مشهورة أخرى وهي حالياً مرخصة من إتحاد البيع المباشر وكذلك محمية من موقع تشفير وتأمين البيانات على الانترنت "GODADY" وسوف تجد ختم شركة الحماية في كل صفحة .

تقع الشركة في لبنان على مساحة 60000 ألف متر مربع تقدر بقيمة 50 مليون دولار نحن أصحاب الأرض ونحن أصحاب الجمهور

سبب افتتاح الشركة هو فتح بيوت ناس من خلال توفير فرص عمل وإدخال النور إلى بيوتهم وإضاءة ظلمات الفقر

الهدف الرئيسي للشركة هو بيع المنتجات الساعات السويسرية - أجهزة إلكترونية فاخرة أيفون - أيباد - لابتوبات - سبائك ذهب . لديهم سبيكة وزنها عشرة جرام عيار 24 قراط . نقاوة الذهب 999.9% . هذه السبيكة مربوط سعرها على سعر السوق العالم. يوم

طالع ويوم نازل. انا تكلمت في بداية كلامي أنه من الضروري ان تكون زبون. أنت كيف تريد ان تعطيني دعاية كلامية عن مطعم وأنت لم تأكل فيه؟ ، كيف تريد ان تنصحنني عن كهربائي معين؟ وأنت

لم تقوم بتجربته. شرط أساسي الدعاية عن تجربة . شرط أساسي تكون زبون . حسنا ! لو تكلمنا بشكل منطقي : من من معارفنا مهتم يدفع \$800 ليشتري ذهب؟ مين مهتم يشتري ساعات سويسرية فاخرة؟ كم شخص مهتم يشتري أيفون \$1000 ولا \$900 كل واحد حسب بلده.



إذا، هذه المنتجات في شركة NMI بصراحة صعب جداً ، نحن صعب جداً نسوق لهذه الشركة. ولكن تابع معي...

شركة العالمية للتسويق الشبكي عرفت إنه أكثر الوطن العربي وشباب الوطن العربي لن يهتموا ان يشتروا ساعة سويسرية أو سبائك ذهب أو أيفون .. NMI عملت مرونة في التعامل مع زبائننا . ماذا

انضم معنا وإحصل على



+

+

+

+



80% أرباح كاش و 20% ذهب ومنتجات إلكترونية

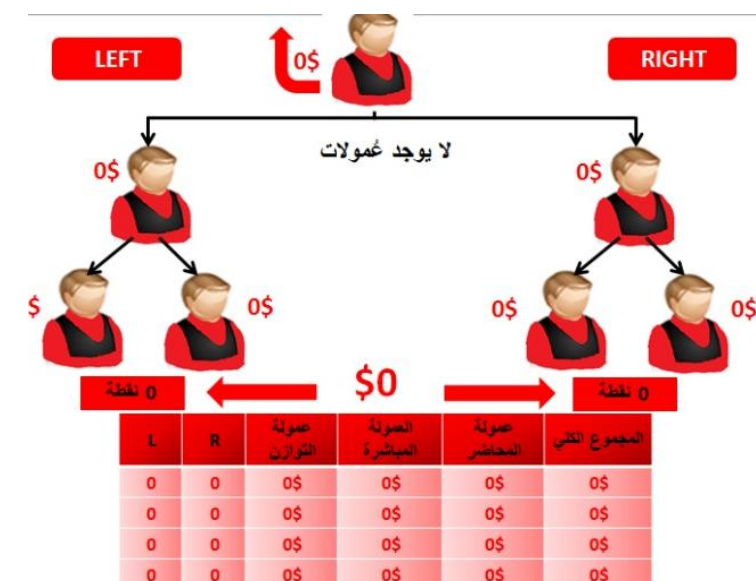
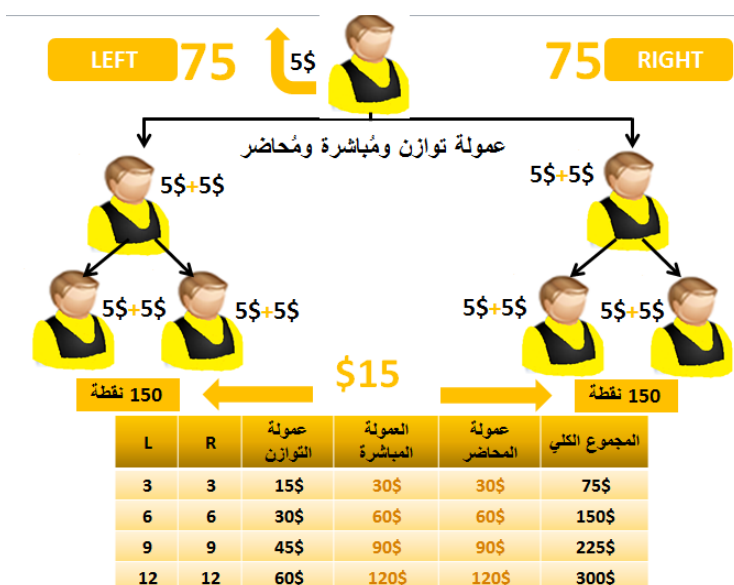
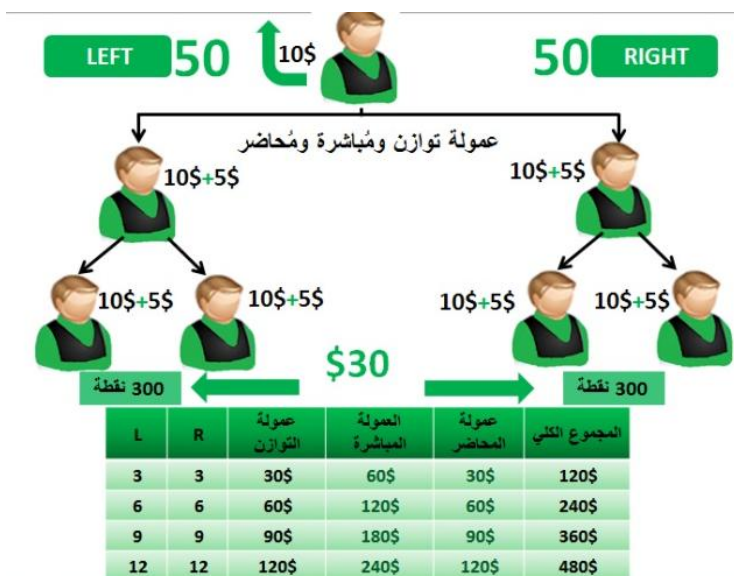
تقول؟ تقول شركة NMI تخيل شركة NMI سوف تعطيك فرصة، أن السبيكة الذهب والساعات السويسرية والأفيون والأبياد ولايتوب تأخذهم مجاناً! مقابل تعمل دعاية كلامية... ما رأيك؟ هل انت موافق أن تعمل معنا؟ لكن كيف؟؟ شركة العالمية للتسويق الشبكي ماذا عملت؟ شركة NMI ذكية جداً. أنت كشاب لن تعاملك كموظف عندها. شركة NMI عرفت كيف

أنها تخلط شريك معاها. شركة NMI تقولك هذه المنتجات الذهب والساعات السويسرية والأيفون والأبياد ولايتوب ستأخذها من أرباحك. لما تربح فلوس تخصم 20% من أرباحك و تعطيك 80% كاش.

ولكن هناك سؤال صغير؟ التسويق الشبكي في عام 1945 شرط أساسي أنك تكون زبون . حسناً! شركة NMI ما حبت تثقل علينا . بل راعتنا ، لأنها تعرف أوضاع الوطن العربي والظروف التي نمر فيها وأدخلت منتجات أسعارها معقولة بتماشي معنا وكل منتج له فوائده أكيد سواء كمنتجات ملموسة أو غير ملموسة إلكترونية و متعددة الأسعار والأصناف والأشكال ، هذه المنتجات منها:

- مجوهرات و إكسسوارات نسائية مطلية بالذهب فاخرة .
- جلديات إيطالي فاخرة .
- منتجات صحية :
- ✓ قلادات طاقة للحفاظ على نفسك من الأشعة الكهرومغناطيسية .
- ساعات سويسرية ويابانية فاخرة .
- رسائل قصيرة ( SMS ) .
- برمجيات .
- دورسات تدريبية في مجالات مختلفة حالياً هي :
  - ✓ التنمية البشرية .
  - ✓ التسويق الشبكي .

في العمل التقليدي راح نفرض أنك دخلت أحد الكورسات واستفدت منه إستفادة قوية بطبيعة الحال سوف تخرج تتحدث عن أهمية هذا الكورس وأهدافه وفوائده أو لو أخذت قلادة الطاقة متعددة الفوائد وإمكانيتها رائعة فهي تجعلك مركز وتحجب عنك الإشاعات الكهرو مغناطيسية الضارة فنحن في عصر الواير لس والإشاعات هذه كلها ضارة بمجرد إرتدائك القلادة تصد عنك هجمات هذه الإشاعات تكن بصحة أفضل كذلك عندما تتحدث عنها سوف يذهب أصدقاؤك يشتروها أو يحضرو الكورس هل جنيت أرباح بكل تأكيد لا وهذا في العمل التقليدي ولكن مع NMI عملنا عمل غير تقليدي. شركتنا ماذا تقول لك: بمجرد أنك اشتريت مني هذا المنتج ، لك مني هدية. هذه الهدية حساب خاص بك (ACOUNT) على (WEB SITE) موقع الشركة. هذا الحساب او (ACOUNT) مقسم إلى يمين وشمال. الشركة تقول لك: لأنك احد زبائني إذا عملت دعاية كلامية ،شركة NMI بتكافئك على كلامك أول ستة أشخاص تحضرهم وقاموا بالشراء عن طريقك، و سجلت ثلاثة على اليمين وثلاثة على الشمال في (ACOUNT) الخاص بك، شركة NMI تقول لك: أول ستة تأتي بهم ولأنك المسبب أنا سأعطيك عمولة وزن مثل عربون تعامل بيني وبينك، أول ستة لك مني \$120 الخطوة الأولى. انظر العمل الجميل انظر، كيف أول ستة \$120 في حالة تأملت إلى مُحاضر وفي حالة أنك لست محاضر تحصل على \$90 بدون شرط أو قيد يعني الشركة تقول لك : يا فلان كل ما تكلمت عني خذ فلوس وكل أرباح لها خطط معينه وأنا أتحدث عن الخطوة المتوسطة فقط ( وعندما تتواصل معي سوف أعلمك كيف تربح أكثر وأكثر) . و لأنك إنت المؤسس وأنت المسبب، إذا إنت إهتمت في اليمين واليسار أنظر الروعة وقوة العمل فهو أقوى نظام ربحي في العالم وهو نظام التضاعف إذا علمتهم كيف يعملوا و علمتهم كيف يسوقوا ، إذا هما عملوا أنت ايضا تستفيد فلوس. يعني دعنا نقول يمينك وشمالك عملوا. و كل واحد جاب شخصين فقط مع العلم أنك فقط جبت أول ستة فقط والستة إلي معك جابوا كل واحد شخصين سوف يصبح لديك أعضاء في فريق عملك جدد وهم 6/6 إضافة إلى السابقين أنت تجني أرباح وهيا منهم وهيا \$60 وهكذا مع العلم أنك تستطيع أن تحضر بنفسك أي عدد تريد وتربح أكثر وأكبر كما هو موضح في الجدول أدناه حسب خطة الأرباح المنتسب لها أحمر أو أصفر أو أخضر





	عمولة مباشرة		عمولة مباشرة		عمولة مباشرة
	عمولة التوازن		عمولة التوازن		عمولة التوازن
	عمولة محاضر		عمولة محاضر		عمولة محاضر
	النقاط		النقاط		النقاط
	تحديث		تحديث		تحديث
	تحركات الفريق		تحركات الفريق		تحركات الفريق
	الخطة نقطية		الخطة نقطية		الخطة نقطية
	الخطة عديدة		الخطة عديدة		الخطة عديدة
	الخطة سعية		الخطة سعية		الخطة سعية

في انتظارك

تواصل معي لتغيير حياتك وابدأ اول خطوه على طريق النجاح وطريق الملايين

إذا كنت جاد وطموح أتصل وإذا كنت غير جاد وغير طموح أنتبه تتصل !

إذا كانت لديك رغبة بالانضمام إلينا أو تريد الاستفسار أكثر

أرقام الهواتف للتواصل

**أحمد الخطيب**

**00962785414357**

**00962775648718**

إيميلات المراسلة للأنبوكس وكذلك مسنجات للتواصل عبر المحادثة المباشرة

Yahoo Messenger : [Jordan\\_nmi@yahoo.com](mailto:Jordan_nmi@yahoo.com)

Skype Messenger : [ahmad.nmi@outlook.com](mailto:ahmad.nmi@outlook.com)

Skype Messenger : ahmad.nmi

Face book : <https://www.facebook.com/ahmad.alkhatib.52>

Twitter : [https://twitter.com/Ahmad\\_NMI](https://twitter.com/Ahmad_NMI)

قاعات عروض العمل والتدريبات أون لاين والدعم الفني ، نتواجد في الذروة من الساعة 9 مساء بتوقيت مكة وحتى الصباح

<http://login.meetcheap.com/conference,jordannmi>

# إذا كنت تريد النجاح

أتبع المعلومات الهامة الآتية

تعلم من تجارب الناجحين

لكي تنجح عليك ان تتعلم كيفية "أن تصنع قادة مثلك"

اقرأ كيف تنجز أهداف حياتك للدكتور "إبراهيم الفقي"

اقرأ كتاب المفاتيح العشرة للنجاح للدكتور "إبراهيم الفقي"

تعلم فن إقناع الآخرين

تعلم علم الفراسه وملاحم الوجه

العادات السبع الاكثر فاعلية ( ستيفن كوفي )

البحث العلمي هو نجاح الأمم

كيف تكسب احترامك لنفسك

قانون الجذب ( الدكتور صلاح الراشد )

قارن بين الناجحين والفاشلين

أنت جزء من الكون فتفاعل معه

تغير الي الأصلح

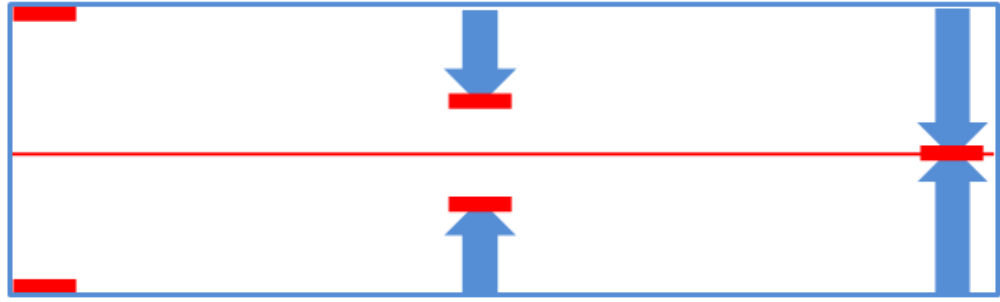
الغضب من النار فلا تغضب

كن مبتسما دائما

هيا نختلف بحب  
تعلم لغة الحوار الجيد  
تعلم كيف تصبح قائدا  
ثق بنفسك  
قوة الإرادة  
لا تستمع الي الأشخاص السلبيين واليائسين  
تعلم كيف تحسن طباعك  
تحدي مشاكل الحياه  
النجاح هو قدرك  
حفز نفسك دائما وأبدا  
تخلص من افكارك السلبية وحولها الي افكارَ إيجابية  
أزرع في نفسك عادات النجاح  
ماهي أهدافك في الحياه  
العاجز هو من يريد أن يكون عاجزاً  
كن مبدعا

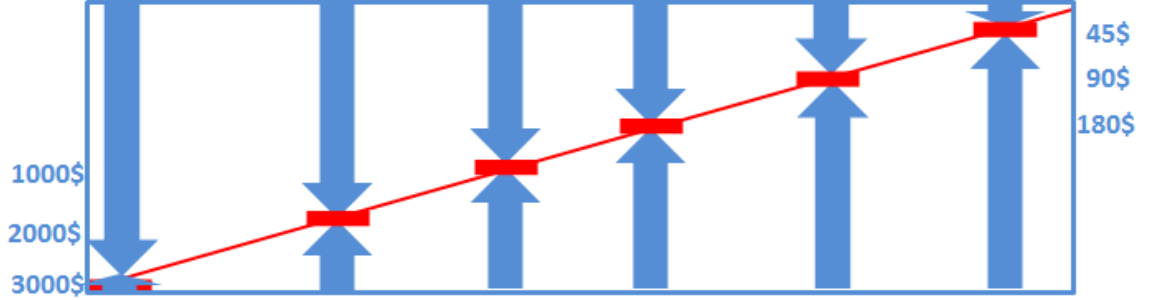


## العمل التقليدي



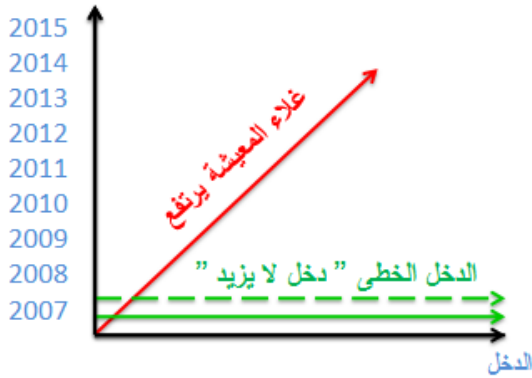
هذا هو العمل العادي  
سواء موظف أو مشروع  
صغير دخلك يعتمد على  
جهدك الفردي فقط وإذا لم  
تعمل لن تجني أرباح  
وقيود كبيرة جداً جداً  
والتزامات ومسئوليات  
أكبر ومخاطرة أكبر وأكبر

## NMI



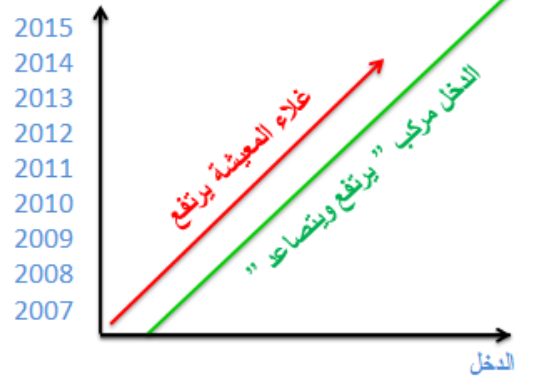
هذا هو عملنا مجهودك  
يقل وأرباحك تزيد مع  
مرور الأيام بدخل  
متضاعف

## غلاء المعيشة



## العمل التقليدي

هذا هو عملك الحالي دخل خطي لا يمكن أن  
يزيد وأن زاد يزيد شيء بسيط كما هو  
واضح في الخط المتقطع فما هي فائدة أن  
تدخر في نقود تفقد قيمتها مع مرور الوقت



## العمل معنا

هذا هو عملنا والدخل دخل مُركب يتناسب  
مع غلاء المعيشة ويتوافق معه مع مرور  
الأيام دخل متضاعف وعملك الخاص يزداد  
ودخل مُركب

# عشان تنجح

لازم تكون علاقتك بريك قوية

أن تلتزم بالقيم الأخلاقية

لكي تنجح عليك ان تتعلم كيفية "أن تصنع قادة مثلك"

اقرأ كيف تنجز أهداف حياتك للدكتور " إبراهيم الفقي " بوتوب

اقرأ كتاب المفاتيح العشرة للنجاح للدكتور " إبراهيم الفقي "

أن تكون متفانلاً

لازم تكون رقم واحد

لازم تكون الا خمسه في مواعيدك

حول السلبيات الي ايجابيات

أكثر من دائرة علاقاتك الشخصية

كن مبادر

ان يكون لك هدف تسعى لتحقيقه

الولاء والالتزام لشركتك

تعلم من خبرات الذين سبقوك الناجحين

ان يكون لديك رغبة حقيقية في النجاح

لا تياس - لا تحبط - لا تتكاسل - لا تقلق

تعلم قانون الجذب للدكتور ( صلاح الراشد )

ابعد عن سارقي الأحلام

أكسر حاجز الخوف اللي جواك

قول لنفسك كل يوم ( أنا ناجح )

كن صبوراً

استمر

ان نجاح الأمم يبدأ بالبحث العلمي

ابحث عن المعلومة

ولا تجعل المعلومة تبحث عنك

وتذكر ان

اضعف من اضعف قلم أقوى من اقوي ذاكرة

الناجحون هم من يغتزمون الفرص

لكل مشكله عدد لا نهائي من الحلول

والناجح لازم يحتوي المشكلات ويجد لها حلولاً

# الفرق بين الشخص الإيجابي والشخص السلبي

1 - الإيجابي.....يفكر في الحل

السلبي .....يفكر في المشكلة

2 - الإيجابي.....لا تنضب أفكاره

السلبي .....لا تنضب أعذاره

3 - الإيجابي.....يساعد الآخرين

السلبي.....يتوقع المساعدة من الآخرين

4 - الإيجابي.....يرى عدة حلول لكل مشكلة

السلبي.....يرى مشكلة لكل حل

5 - الإيجابي.....يعتبر الإنجاز التزاماً يلبيه

السلبي.....لا يرى في الإنجاز أكثر من وعد يعطيه

6 -الإيجابي.....لديه أحلام وأهداف يسعى لتحقيقها

السلبي.....لديه أوهاام واضغات أحلام يبدها

7 -الإيجابي.....يقول ...عامل الناس كما تحب أن يعاملوك

السلبي.....يقول ...أخدع الناس قبل أن يخدعوك

8 -الإيجابي.....الحل صعب لكنه ممكن

السلبي.....الحل ممكن لكنه صعب

9 -الإيجابي.....يرى في العمل أمل

السلبي.....يرى في العمل ألم

10 - الإيجابي.....ينظر الي المستقبل ويتطلع الي ما هو ممكن

السلبي.....ينظر الي الماضي ويتطلع الي ما هو مستحيل

11 - الإيجابي.....يختار ما يقول

السلبي ..... يقول ما يختار

12- الإيجابي.....يناقش بقوة وبلغه لطيفه

السلبي.....يناقش بضعف و لغة فظه

13 -الإيجابي..... يتمسك بالقيم ويتنازل عن الصغائر

السلبي.....يتشبث بالصغائر ويتنازل عن القيم

14 - الإيجابي.....يصنع الأحداث

السلبي.....الأحداث هي التي تصنعه

بالأخير تذكرت نفسي عن سبب فشلي في الحياة وكيف تغيرت حياتي مع هذا العمل

أقرأ ما يلي قصة أمل.....

تروي الحكاية أن مجموعة من الضفادع الصغيرة قررت في لحظة القيام بمسابقة تحدي جريء بينها وكان التحدي الوصول لأعلى قمة بج

....

في صباح اليوم التالي تجمعت حشود الضفادع من كل صوب لمشاهدة السباق وللتشجيع والحشد .....إلا أن الكثير من الضفادع الحاضرة كانت متأكدة في قرارة نفسها أن أحدا من الضفادع الصغيرة لن يستطيع أن يحقق التحدي ويصل إلى القمة .....

مضت الضفادع تصارع وتركض ....

لكن كل ما تسمعه من الحشود

مستحيل....مستحيل !!!!!

وصراخ هناك يقول :لا يمكن أن يصل أي ضفدع للقمة لأن البرج عال جدا....

وتكررت صرخات الإحباط والتينيس تجاه تلك الضفادع المسكينة التي راحت تسقط من الإعياء واحدا تلو الآخر عن البرج

باستثناء تلك الضفادع المتحمسة والمملوءة بالنشاط والحيوية ...ومع تساقط أعداد كبيرة من الضفادع رددت الحشود مرة أخرى تصرخ في الباقيين:هيا توقفوا ...لن تستطيعوا...هذا مستحيل.....!!!!

ومع تلك الدعوات تزايد المتساقطون من الضفادع ولم يبق سوى ضفدع واحد استمر في الصعود للقمة وإلى أعلى وأعلى...ولم يتخل عن إصراره أبدا...

وتساقطت كل الضفادع وبقي هو يصعد ويصعد ولا يهتم أبدا بصرخات اليأس والمستحيل، وفي النهاية وصل الضفدع الصغير إلى قمة البرج والجميع مستغرب بل ومندهش من هذه القدرة.... عندها تساءلت الضفادع كلها والمشاهدون عن سر صمود هذا الضفدع وحده بينما تساقط الباقيون في الطريق..... لم يطل كثيرا حتى عرفوا واكتشفوا أن الضفدع كان أصما!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!  
هذه الحكاية الرائعة تقول لنا:

كن أصما عندما يريد الآخرون أن يقولوا لك لن تستطيع أن تحقق أحلامك وأهدافك!...ومهما عددوا لك العراقيل والصعوبات...تمسك بحلمك وهدفك وابذل أقصى جهد لك لتصل إلى هدفك.....

## سر النجاح في اقتناص الفرص

أبتعد عن السلبيين والفاشلين والمُحبطين نحن في انتظارك

عندما لا نستطيع عمل شيء

راقب فقط ماذا سيحدث

وصفك للناس حين

أحمد الخطيب

NMI

كما أفعلها أنا وغيري ونربح من الإنترنت .. يمكنك أنت أيضا ..  
فقط امنح نفسك الفرصة لتطلع على أسرارنا وتعرف ما نفعل ..

**كيف تربح من الإنترنت !**

**أضع بين يديك خلاصة خبراتي وتجاربي**



# النجاح في اقتناص الفرص

Ahmad Al khatib

# NMI

## Together forever



إن أفضل الطرق لتحقيق أحلامك

...

إن تبدأ فوراً في العمل لتحقيقها

أحمد الخطيب

٠٠٩٦٢٧٨٥٤١٤٣٥٧